门店系统多门店版

总部统一管理 门店独立运营



目录

行业现状 行业背景 商家痛点 多门店版介绍 多店版概述 核心场景

多门店版优势 提高转化 高效省力

.

01 行业现状

行业背景

对于服务型门店,当单店发展到一定规模,便可开始合理布局适当数量的门店,通过门店的拓展,会更好的提升企业的知名度、美誉度,让企业获得更多的消费者。

但同时,多门店拓展带来的管理问题也伴随而来;每个门店都在单独管理,各店商品不通,会员不通,活动不通,财务对账不方便,本来一套管理即可的,要多花 3-5 倍时间,试想一下,超过 5 家门店的商家,信息,数据的汇总更是复杂不已,让管理者特别头痛。



多门店商家面临的四大难题



成本高

一个店铺一个管理系统,人 工操作繁琐低效且容易出错 ,付出成本太高



权限混乱

管理者, 员工, 傻傻分不清楚, 权限管理麻烦, 信息泄漏难把控



管理难

多个店的服务、活动都是一样的,却不能统一管理,要 重复创建。



信息无法通用

会员信息不能各店通用,单店作战客户数据难把握,特别不灵活。

02 多门店版介绍

关于门店系统



门店系统是一款为门店用户打造的门店 运营系统;

专注于解决用户运营门店过程中遇到的 会员管理效率低,获客成效差、顾客黏性弱、 推广成本投入难以跟踪成效的核心问题,配上 丰富的店务管理功能,助您高质低成本地快速 获得门店数字化运营能力,大数据时代不再落 后于人。

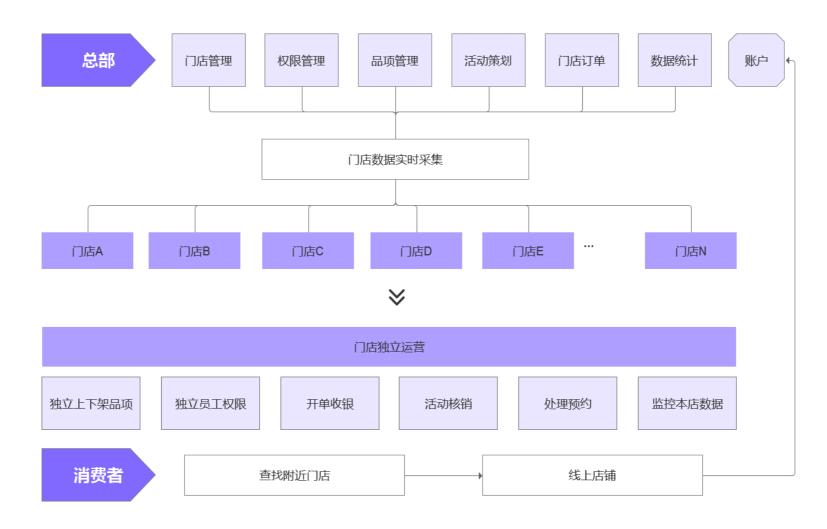
多门店版概述

门店系统多门店版深入商家痛点解决用户需求,融合门店系统产品的营销优势,实现了会员、活动、多门店等多方位线上线下的打通。多门店全面对接,线上营销吸引流量,线下多门店消费,灵活的多门店体系,商家自主管理更方便!

总部统一管理,门店独立运营;总部和多门店联合经营,督导区域化运营帮助门店成功



多门店版架构图



三大核心场景



- 1. 会员端:客户流量精准承接
 - 根据地理位置推荐附近门店
 - 门店列表自由切换
 - 支持门店统一品牌风格



- 2. 总部: 灵活管理
- 灵活设置服务、产品、卡项上架门店
- 按门店筛选并监控预约订单
- 统一策划和发布营销活动



- 3. 门店: 操作权限细分
 - 实时获取订单并处理
 - 店员权限灵活配置
 - 独立设置门店客服

03 功能介绍

功能介绍-员工管理

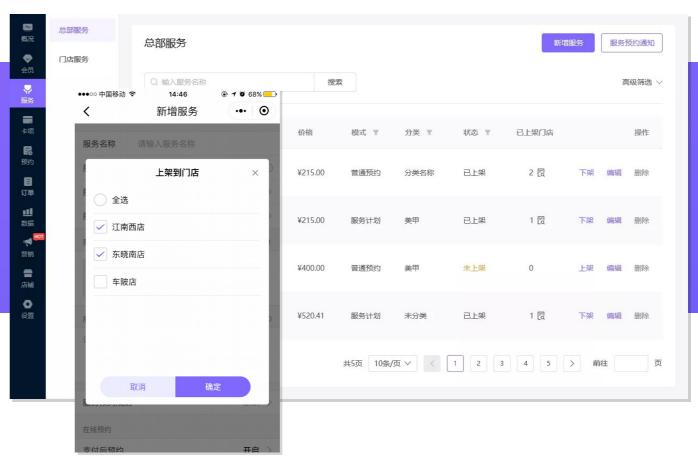


功能介绍 - 商品管理

总部统一管理商品,门店只需 一键上架进行销售

总部: 统一管理对外商品 (服务、产品、卡项)

门店: 自主上下架, 自主调控价格

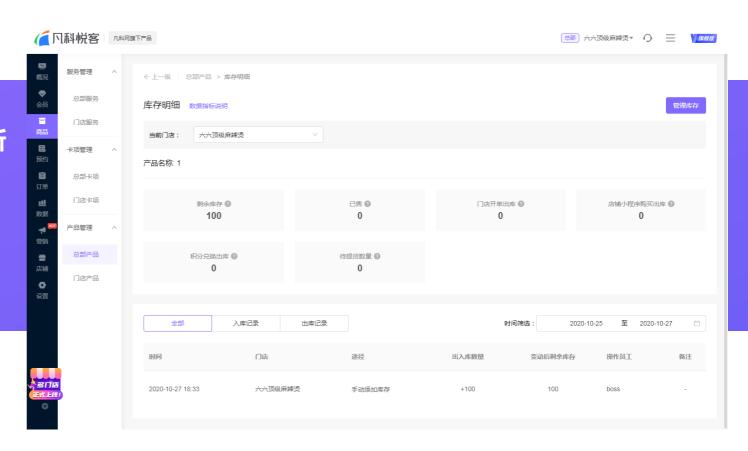


功能介绍 - 产品库存管理

门店拥有独立库存,总部可查看所 有门店库存,统一管理库存数据

总部:统一管理查看所有门店库存

门店:可查看本店独立库存



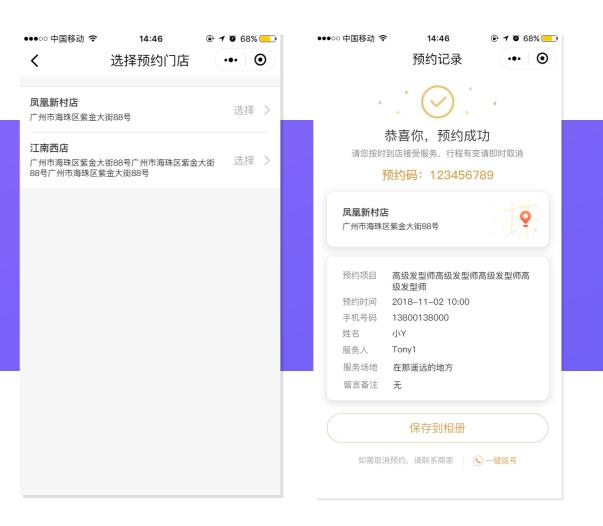
功能介绍-预约管理

总部监控, 门店接收并提供服务

总部: 监控所有门店的预约单, 顾客可在店铺通

过选择切换门店进行服务预约

门店:接收顾客预约,顾客到店核销



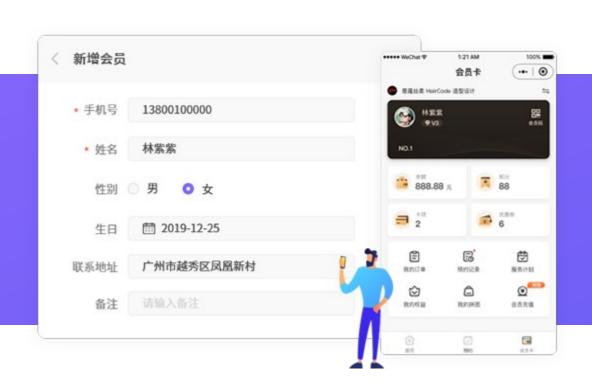
功能介绍 - 会员管理

总部统一运营会员,门店专心服务客户

总部:统一制定会员制度,制定标准的会员等级

规则、会员积分规则、会员储值规则

门店: 沿用总部制定的规则, 专心服务客户

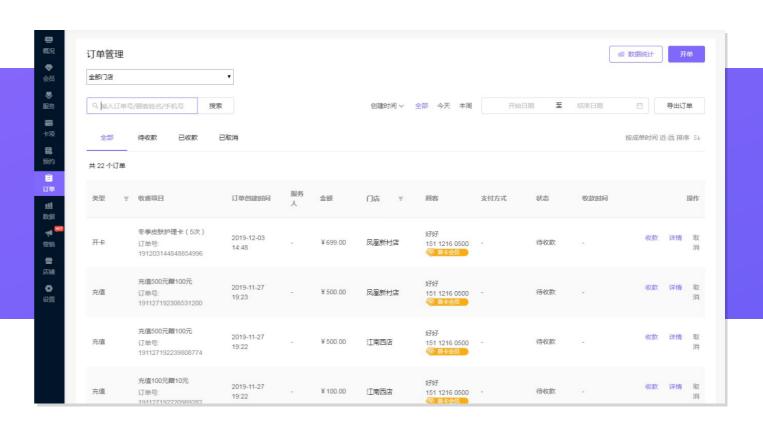


功能介绍-订单管理

总部监控所有订单数据

总部:清晰了解每家门店的订单数据

门店: 顾客在线支付、到店开单收银



功能介绍 - 营销活动

总部统一策划营销活动,一键同步门店

总部: 统一策划和发布营销活动

门店:核销活动奖励、服务活动引流到店的客户



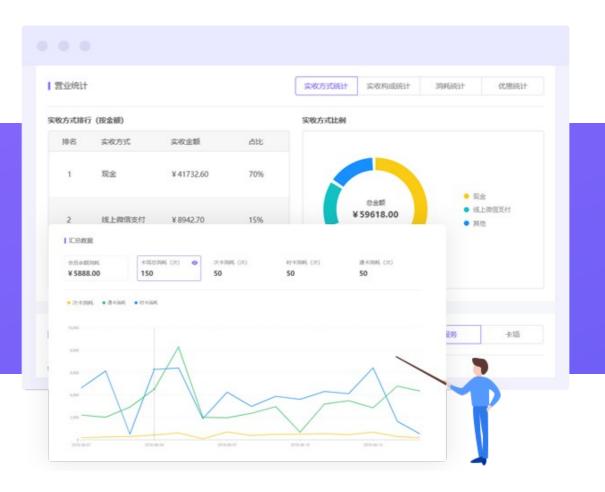
功能介绍-数据分析

总部全局了解经营数据,助力门店成功

总部: 统一监控、统计所有门店的数据,分析各

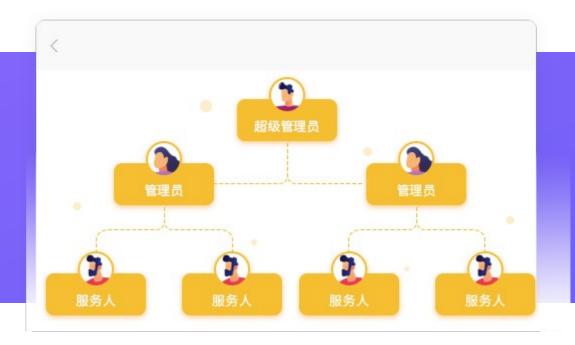
门店经营情况,制定经营策略

门店: 监控本店的数据



功能介绍-员工操作日志

多门店涉及的操作范围变广,在进行多门店管理的过程中,可能会因为某些操作不当导致数据不小心删除,如有些员工操作不当导致数据删除,其他员工找不到这些数据,这样就可以去操作日志中查看,让操作环节有迹可循。



04 多门店版优势

多门店版优势



提高转化

根据会员位置自动推荐附近门店,会员无需层层筛选



省力

服务、产品、卡项由总部创建,门店只需进行关联



高效

订单和门店自动关联,支持按门店筛选



可控

总部统一制定促销活动、统 一描述、统一管理



数据监控

总店可查看各门店经营、会员等 数据,依托数据为未来做决策



提升品牌形象

由总部统一装修风格,拥有一个专属品牌的形象。

感谢观看

了解更多,请联系